

Introducción

Bienvenido a una publicación que no es de opiniones, sino de información numérica y con fuentes muy específicas para que podamos tomar decisiones mejor informadas.

El origen de estas publicaciones es un blog de 2009 sobre el mismo tema. Los comentarios y la ayuda de ustedes le ha ido dando estructura. Incluso esta introducción se emite posteriormente, pero se numeró #00 para que puedan verla al inicio. El prólogo que apareció en empremex.com sección "boletines", se mantiene sólo ahí porque su función es distinguir entre las 2 series [empremex](http://empremex.com) y [ecoinfo](http://ecoinfo.com).

En días recientes, la molestia nacional no solo por el incremento en gasolinas sino por una acumulación constante de agresiones contra la población, lleva a que todos recibamos por redes sociales distintas iniciativas de protesta.

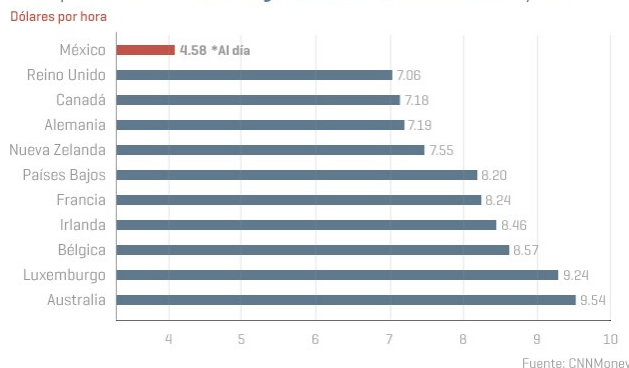
La acción unificada nacional es definitivamente una necesidad urgente y la demanda nacional a este día dice "no subir precios de gasolina", pero revisando los distintos daños a la población, resulta que la gasolina **es la ofensa y el daño menos importante**.

La explotación de la Nación

México ha sido y sigue siendo explotado. La Tierra es explotada sin importar de qué país se trate. El problema particular de México es que es explotado a cambio de un pago ridículo, datos de Expansión sobre el pago por hora en México en comparación con el resto del mundo.

<http://expansion.mx/mi-dinero/2015/05/15/los-paises-con-el-mejor-salario-minimo-del-mundo>

Los países con el mejor salario mínimo... y México



Nótese que México está POR DIA, los demás están por hora, en otras palabras, para México por hora serían $4.58 \div 8 \text{ horas} = 0.57 \text{ dólares por hora} \times 19 \text{ pesos /dolar} = 10.87 \times 8 \text{ horas} = 87 \text{ pesos (actual 80.04)}$, la diferencia con el salario actual es porque la información es de 2015 y el tipo de cambio era de menos pesos por dólar.

Comparativamente, el salario es $7.18 \text{ (Canadá)} \div 0.57 \text{ (México)} = 12.59$ veces más grande en Canadá que en México.

Ahora comparemos las Gasolinas

Origen de los datos: http://es.globalpetrolprices.com/gasoline_prices/

En México es 0.72 dolares por litro mientras que en Canada es de 0.92 dólares el litro.

Comparativamente $0.92 \div 0.72$, la gasolina es 1.27 veces más cara en Canada que en México.

Podemos comparar la carne, huevos, autos, etc.

Esta información nos ubica el precio de las cosas en México para distintos artículos en relación con otros países, 17/15 para la leche, 20/16 para el arroz, 120/90 para el queso, 150/119 para la carne, 22/17 para la papa y así por el estilo, es decir, allá está menos del doble del precio de acá.

https://www.numbeo.com/cost-of-living/country_result.jsp?country=Mexico

Markets	[Edit] Avg.	
Milk (regular), (1 liter)	15.12 MXN	13.00
Loaf of Fresh White Bread (500g)	24.14 MXN	18.00
Rice (white), (1kg)	16.06 MXN	12.00
Eggs (12)	25.18 MXN	20.00
Local Cheese (1kg)	89.01 MXN	60.00
Chicken Breasts (Boneless, Skinless), (1kg)	78.13 MXN	58.00
Beef Round (1kg) (or Equivalent Back Leg Red Meat)	119.44 MXN	88.18
Apples (1kg)	32.04 MXN	23.00
Banana (1kg)	14.80 MXN	10.90
Oranges (1kg)	13.47 MXN	8.11
Tomato (1kg)	17.73 MXN	12.13
Potato (1kg)	17.45 MXN	12.00
Onion (1kg)	16.56 MXN	12.00
Lettuce (1 head)	11.62 MXN	8.00
Water (1.5 liter bottle)	13.36 MXN	10.00
Bottle of Wine (Mid-Range)	120.00 MXN	95.00
Domestic Beer (0.5 liter bottle)	17.81 MXN	14.00
Imported Beer (0.33 liter bottle)	31.15 MXN	20.00
Pack of Cigarettes (Marlboro)	48.00 MXN	45.00

Pero si las cosas valen menos del doble, ¿por qué el salario es MAS DE DOCE VECES en Canadá que en México?

En otras palabras si las cosas "allá" afuera valen digamos 1.7 veces más que acá, el salario debería ser 1.7 veces más allá que acá:

Digamos que fueran 8 dólares allá y eso entre 1.7, acá debería pagarse la hora a 4.70 dólares/hora **pero no a 0.57 dólares/hora**

¿Cuál es el obstáculo?

El único obstáculo pareciera que se basa en el TLC, pero ni siquiera fue por el tratado de libre comercio en sí. El tratado era un tema arancelario o sea, ir quitando impuestos a la importación en los países del TLC (Canadá, E.U., y México). Se le agregaron atractivos como la mano de obra barata lo cual se comprende hasta cierto punto.

Está bien que la mano de obra se considere barata, pero NO TAN BARATA. Lo normal, si los bienes "acá" valen 1.7 veces menos que "allá", ok, pongamos la mano de obra 1.7 veces más barata acá, o sea los 4.7 dólares.

PERO NO DE 12 a 16 VECES más barata o sea los 0.57 dolares la hora que **estamos ACEPTANDO**.

La economía actual como está "organizada" (que de hecho no está organizada), no concibe cómo pasar el salario de 0.57 a 4.77 sin mover precios. Simplemente se sale de su comprensión aunque sí hay modo.

Lo perdido por esa mala estrategia

Son ya más de 23 años de esa "estrategia" de la mano de obra barata y muy barata. Los menos beneficiados son los trabajadores, los otros menos beneficiados son los empresarios, por más que hayan podido comprarse algunos autos o casas, dejaron de ganar muchísimo por esta simple razón.

Le apostamos A OBSEQUIAR un trabajo que valía 4.70 dolares por hora y lo dimos a 0.57. Nunca se habría perdido ese dinero pagado porque los 4.70 por hora, de haberse pagado, SE HABRIA también GASTADO en mercado interno y las ventas hubiesen subido como no lo hemos podido hacer y no hemos podido subir ni ventas ni PIB por la razón más lógica de todas:

Para vender bien, hay que pagar bien, porque los obreros SON CLIENTES. Lo pagado en salario no es ni gasto ni perdida, **ES UN SEGURO DE BUENAS VENTAS**.

Tu clase de Economía 0: ¿Ventas o Inflación?

Este ha sido el tabú más extraño por décadas. Si produces tienes ventas, si no produces tendrás inflación. Ese es todo el truco. En México la "tradicón" es que si hay billetes para pagar pero no hay producto para vender, ¿qué haces?, R.- subes el precio y listo, en lugar de producir más. **El problema no es la maquina que imprime billetes, sino la máquina que no hace producto.**

La impresión de billetes debe ir asociada a la producción, por eso hablamos de "Producto Interno Bruto" o PIB y el Banco de México aproximadamente emite la décima parte del PIB en billetes por una razón. Ese dinero emitido, es revolvente está dando vueltas para pagar gastos y costos, que se pagan a nosotros mismos, quienes somos a la vez los clientes que generamos las ventas de esas mismas empresas. Al otro período se repite el ciclo. Si dejamos de producir por flojera o por lo que sea, el dinero ahí sigue y no podrá hallar suficiente producto, lo que causará aumentos en precio y ese es el verdadero origen de la inflación.

Pero podremos imprimir más y más billetes sin problema, siempre y cuando PRODUZCAMOS algo. Pero, si tenemos la brillante idea de no trabajar y que mejor trabajen los chinos, CREAREMOS otro problema, porque el dinero de las ventas, SE IRA A CHINA a obreros chinos y no a obreros mexicanos. Iremos quitando dinero de las manos mexicanas e iremos bajando posibilidad de compra en México.

¿Quién es el Obrero Mexicano?

Es un cliente tan bueno o tan malo como lo decidamos. Si lo tratamos como persona y se le enseña por qué es importante un buen esquema DE GASTO, será un SOCIO económico y será un CLIENTE si no de nuestra empresa, sí de la empresa de enfrente. Socio porque tiene la tarea de conducir su economía familiar de manera que BENEFICIE a su país. Lo que le demos al obrero/empleo en TV, en Revistas, en Cine, medios, escuela, etc., irá formando su cultura cotidiana.

Pero si le damos basura y le pagamos miserias, ESE SERA NUESTRO CLIENTE y ese será nuestro socio.

¿Qué hacer para pagar bien sin subir el precio?

Se llama "división del trabajo" y es un método muy antiguo, que está en los textos de economía, filosofía, pero aquí se hará una muestra de cómo funciona para que cada quien lo aplique en su empresa.

1.- **Contar con estructura de precios clara**, si no tienes una, este es tu punto de partida: Precio 100% = 25% mano de obra + 25% materiales + 5% administración + 5% educación + 5% investigación y desarrollo + 5% depreciación + 5% energía + 5% operación y mantenimiento + 10% utilidad neta + 10% impuestos federales, con sus ajustes en cada parámetro, pero sin alejarse mucho. La regla de 25% mano de obra = 25% materiales es muy antigua y la vemos aún en el carpintero y herrero que dice: "te cobro lo que cueste el material". Es una defensa automática del valor del trabajo. Cuando valga más el material que el trabajo, estaremos causando des-balances económicos.

2.- **Ubicarte como inversionista, directivo, administrador, obrero**, donde te guste estar y calcula el ingreso que quieres tener. Digamos "inversionista" para empezar y de ahí saldrán los demás ingresos. Tu inversión por puesto de trabajo debe ser por regla de dedo = a el salario de un año al trabajador. Esto es 4.7 dls /hora x 8 horas x 365 días = 13,724 dólares. Ten 100 trabajadores y tu inversión sería de 1.4 millones de dólares. ¿Cuánto te dará en rendimiento?

1.4 millones de dólares anuales es a la vez tu gasto en mano de obra por lo que tus ventas serán 4 veces eso porque la mano de obra es el 25% del precio = 5.6 millones de dólares en ventas anuales y el 10% es tu porcentaje de utilidad = 560,000 dólares QUE NO ES TU RENDIMIENTO, mucho ojo.

Tú invertiste 1.4 millones que te dieron 560,000 dólares, por lo que $560,000 \div 1,400,000 = 40\%$, estás teniendo que tu riqueza crece a 40% anual. Sin pelear, sin ir a administrar el negocio porque para eso pagas administración y bien pagada. Eres inversionista, no administrador. En el consejo de administración de tu SA de C.V., tienes tus mecanismos de supervisión de tu empresa.

3.- **¿Qué produces?** Se ve muy bonito, pero no he visto el precio...Ponle lo que quieras, verás que no hay que variar el precio. Di que esas ventas son de leche y ponlas a 10 pesos. 5.6 millones de dólares en ventas anuales x 19 pesos/dólar ÷ 12 meses = 8.8 millones de pesos mensuales de leche ÷ 10 pesos el litro = 886 mil litros mensuales de leche ÷ 30 días = 29,555 litros diarios de leche ÷ 20 litros (modestos) por vaca al día, tienes 1,477 vacas y tienes 100 trabajadores,

cada uno atiende 14 vacas al día, 14 por la mañana y nuevamente 14 por la tarde, porque ordeña 2 veces. Sólo hace leche, no hace quesos, ni yogur, ese es otro negocio....y no le echas agua a la leche, porque la corrupción no es un asunto de políticos. Es un mal habito que nos daña a todos.

4.- **¿Educación e Investigación y Desarrollo?** -La buena educación, formación, técnica, valores, todo, es algo de interés general, ya no podemos pensar en educación de primera y de segunda o tercera. Debe ser una sola de la más alta calidad y ya. Al final el dinero de la educación sale del trabajo de los mismos obreros y la administración y de los socios inversionistas. Ya damos el 4% del PIB y ¿cómo nos fue? Bueno ahora es el 10% del PIB, 5% educación y 5% investigación. Se va a dar, pero NO TAN FACILMENTE. Ahí hay una tarea con reforma fiscal: cómo administrar ese fondo, una decisión de todos porque es dinero dado por todos.

5.- **Liderazgo de Sector.** - Esa es decisión empresarial. Cuánto otorgar al liderazgo de sector. A los que cuidarán cada sector EN BIEN DEL País, NO DE LAS CUPULAS. 30 millones de familias que somos, dan para 300,000 empresas de 100 trabajadores cada una. Cada familia tendría un obrero sea un hijo, hija, madre o padre, los demás miembros de la familia pueden o no tener otro oficio que es otro ingreso al hogar. Por cierto 4.7 dls la hora x 8 horas x 30 días = 1128 dolares mensuales = 21 mil pesos para empezar, porque debemos seguir subiendo la calidad de vida, la productividad, tener objetivo de **esos 8 dolares la hora porque no somos país de segunda.**

Si cada inversionista tiene sus 560,000 anuales de ganancias, será su decisión de cuánto aportar al liderazgo de sector y contra resultados. Pensemos de 10 a 50 mil dolares, que sean 25 mil x 300,000 empresas = 7,500 millones de dólares anuales. Cuántos líderes de sector ¿100?, son 75 millones de dólares ANUALES por cada líder de sector ¿se los soltarás fácil? ¿está apoyando a tu sector?.

Conclusión: Ahí están los números sólo a nivel medio, porque de esa base partimos, no de 8 dólares la hora sino de 4.7, de modo que nos falta por crecer. Pero a la vez, **ahí está LO QUE NO NOS ESTAMOS GANANDO.** La oportunidad ahí está, EL SALARIO, LAS VENTAS, la EDUCACION, EL LIDERAZGO DE SECTOR y la verdadera Reforma Fiscal, porque sin evasiones estamos reservando del PIB: 10% impuestos federales + 5% educación +5% investigación y desarrollo, más IEPS y quizá IVA adicionales.

Luego de entenderle desearemos irnos a 8, 10 y 30 dólares la hora pues no hay razón para estarnos limitando. **CUANTO VALUAMOS NUESTRO TRABAJO.** La meta ha de estar no en inflar precios SINO EN HACER TRABAJOS VALIOSOS:

CASAS MAS BELLAS, TODAS, ESPACIOS URBANOS INCREIBLES, HECHOS POR MANOS MEXICANAS. LAGOS NUEVOS, RIOS LIMPIOS Y VELEROS HECHOS EN MEXICO. MEJOR USO DE LA TIERRA, Y DEL SOL.

Necesitamos el Auto **Tesla 3** por ejemplo: cuesta 31,000 dólares, es eléctrico, solar, SU ENERGIA ESTA INCLUIDA EN EL PRECIO, no vuelves a pagar combustible, OLVIDATE de la gasolina, nos está anclando al pasado, a líos obsoletos.

Tenemos que visualizar a CADA HOGAR MEXICANO como CLIENTE y PRODUCTOR a la vez, y por tanto pensar en darle lo mejor porque ellos hacen el producto mexicano, que puede exportarse si queremos, pero eso es secundario. Lo principal es DARNOS a MEXICO cosas de primera, VALIOSAS. La pobreza SE CREA. La riqueza SE CREA. Mejor hagamos riqueza que esa SOLO DEPENDE DE CUANTO VALOR le damos A NUESTRO TRABAJO. **Valor el trabajo 12 veces más barato que en Canada, ya vimos que CREA POBREZA.** Valuarlo 1.7 veces más barato en el resto del mundo, CREA BASTANTE BUENA RIQUEZA a todos los niveles SIN MOVER EL PRECIO. El Tabú inflacionario HA QUEDADO ELIMINADO, la razón se llama DIVISION DEL TRABAJO. Ver punto 3 anterior. **De ser cierto el Tabú,** Australia con 9 dls la hora tendría una inflación altísima ¿no?